

Proposal and Contract Manager (m/w/x)

Du analysierst Angebotsanfragen und RFQs, stellst technische und kaufmännische Angebotsbestandteile mit den Fachbereichen zusammen und begleitest Verträge über den gesamten Projektverlauf.

START	VERTRAGSART	ABTEILUNG
Ab sofort	Festanstellung	Marketing & Vertrieb
WOCHENSTUNDEN	STANDORT	
Vollzeit	Höhenrain	

Wir bei REISER entwickeln und produzieren High-End-Simulationssysteme sowie innovative Trainingslösungen, die Menschen und Ressourcen weltweit schützen. Unser rund 250-köpfiges Team vereint Technikbegeisterung, Know-how und Leidenschaft, von der ersten Idee bis zum fertigen Produkt. Gemeinsam decken wir nahezu die gesamte Wertschöpfungskette für die Trainingsgeräte im Bereich Luft- und Landsysteme ab und bieten unseren Kunden umfassende Serviceleistungen aus einer Hand.

Deine Aufgaben

Angebote & Verträge liegen in Deiner Hand.

- Du überprüfst und analysierst Angebotsanfragen/RFQs
- Angebotsbestandteile (finanziell und technisch) stellst Du unterstützend in Zusammenarbeit mit anderen Organisationseinheiten zusammen
- Du erstellst gemeinsam mit unserem Rechtsbereich Verträge basierend auf unseren bestehenden Standardelementen
- Du arbeitest eng mit unserem Rechtsbereich zusammen und unterstützt diesen durch vorbereitende Tätigkeiten (z.B. Vertragsvergleich)
- Die Überprüfung eingehender Bestellungen und die Weitergabe relevanter Informationen an die Organisationseinheiten liegen in Deiner Hand

Dein Profil

Organisationsgeschick trifft auf Vertrags-Know-How.

- Du bringst ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftsingenieurwissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation mit
- Du hast ein gutes Gespür für vertragsrechtliche Zusammenhänge und deren praktische Anwendung
- Du behältst auch bei vielen Themen gleichzeitig den Überblick und bringst Aufgaben eigenverantwortlich und zuverlässig ins Ziel
- Du findest für unterschiedliche Gesprächspartner stets die richtigen Worte und überzeugst durch eine professionelle, wertschätzende und klare Kommunikation
- Du verfügst über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, sowohl in der persönlichen als auch schriftlichen Kommunikation

So verteilt sich die Rolle

Aufgaben Angebotsphase		50 %
Vertragsmanagement		20 %
Interne Koordination		20 %
Technikbezug		10 %

Teamkennzahlen

5 Sprachen

Gemeinsam können wir in kommunizieren.

85 % aus Männern

Das Team besteht zu ca. .

30 % Homeoffice

macht das Team im Durchschnitt.

Deine Vorteile

Flexible Arbeitszeitmodelle

Gestalte Deine Arbeitszeit so, wie sie zu Dir passt, ohne Kernarbeitszeit und mit Gleitzeitkonto.

Mobiles Arbeiten

Ob im Büro, zu Hause oder unterwegs, arbeite flexibel von dort, wo Du am produktivsten bist.

30 Tage Urlaub

Genug Zeit zur Erholung, um mit neuer Energie durchzustarten.

Individuelle Entwicklung

Interne und externe Schulungen sowie Learning on the Job.

Patenprogramm

Ein persönlicher Pate oder eine Patin begleitet Dich vom ersten Tag an.

Getränke & Obst

Kostenlose Getränke und frisches Obst über den ganzen Arbeitstag.

Fitnessangebot

Fitness- und Wellnessangebote bei deutschlandweiten Partnern für 15 Euro im Monat.

JobRad

Leasing Deines Wunschrads mit Full Service und 15 Euro Zuschuss zur Leasingrate.

Corporate Benefits

Rabatte auf Elektronik, Reisen oder Autos.

Lademöglichkeiten

Lade Dein Elektro- oder Hybridfahrzeug an unseren Standorten.

Sonderurlaub

Bis zu 5 Tage pro Jahr für die Betreuung kranker Kinder oder Angehöriger.

Teamspirit & Unternehmenskultur

Offenes Miteinander, schnelle Entscheidungswege und Raum für eigene Ideen.

Kontakt und Bewerbung

Juliane Huber · Human Resources
juliane.huber@reiser-st.com · +49 8178 8681-381

Direkt bewerben unter reiser-st.com/de/stellenangebote/proposal-and-contract-manager/